



cerevrum

Natural Experience Learning System

www.cerevrum.com

 **Business Priority**

<https://www.businesspriority.ru/>

Особенности

Ритейл: ~ 80,5 мл. сотрудников

Средняя текучесть персонала в данном сегменте составляет около 75% в год, а обучение такого персонала чаще всего неэффективно, долго и дорого.

Проблема

- Высокая текучесть
- Нет единой системы адаптации персонала к должности
- Даются новые знания, но не вырабатывается навык
- Человеко-часы тренеров, наставников и старших менеджеров расходятся непродуктивно

Рынок огромный,
а существующие методы обучения
очень далеки от реального опыта
и не удовлетворяют потребности
компаний, поэтому мы создаем
систему естественного обучения.

NATURAL EXPERIENCE LEARNING SYSTEM (NELS)

cerevrum

 Business Priority

<https://www.businesspriority.ru/>

Размер L&D рынка



Deloitte: рынок B2B VR/AR образования к 2023 году достигнет \$25B.

Решение

Система обучения, которая поможет:

- Увеличить производительность персонала
- Повысить средний чек продаж
- Уменьшить расходы на тренеров
- Ускорить формирование навыка

Продукт

Cerevrum - система ввода персонала в должность с помощью очков виртуальной и дополненной реальности (VR/AR). Система позволяет быстро адаптировать новых сотрудников в корпорациях и компаниях с высокой текучестью кадров, а также способна полностью или частично заменить тренеров и наставников.

Технологии:

Cerevrum использует стек технологии: VR/AR + ML, а также разрабатывает голосовые и поведенческие биометрические технологии.



Продукт

- 1) Забираем скрипт у клиента или создаем его самостоятельно
- 2) Загружаем скрипт в инструмент сборки. Модели ассистентов и их поведение подстраивается автоматически
- 3) Настраиваем систему аналитики
- 4) Сотрудник надевает очки и тренируется в 3D симуляции, без риска для бизнеса вести продажи и привязки по времени/месту



~~2~~ месяца,
~~2~~ недели,
~~5~~ дней,

6 часов

Пример внешнего
вида симуляции

cerevrum

Зажмите кнопку и произнесите фразу
– Алексей, я правильно понимаю, что
количество человек в пределах
десяти пользователей?

 Business Priority

<https://www.businesspriority.ru/>

Текущие результаты

18 пилотов -> 3 масштабирования

Обучено: > 6000 человек

Выручка: ~14 млн. рублей



cerevrum



<https://www.businesspriority.ru/>

Бизнес-модель SaaS

DEMO

Пилотный проект стоит
от 300 000р до 940 000р.



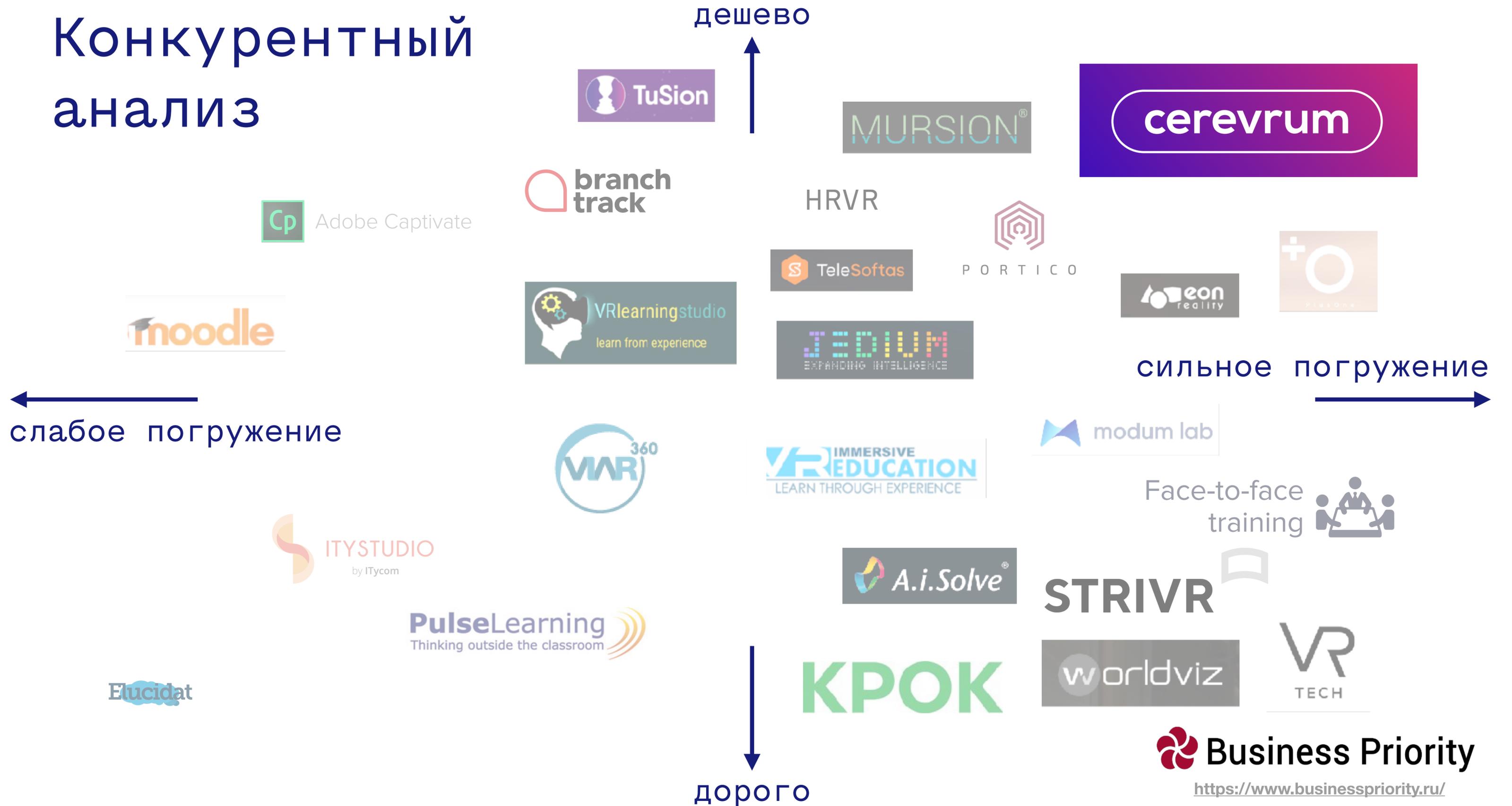
МАСШТАБИРОВАНИЕ

Стоимость одной лицензии = 35 000р

200р
сотрудник/месяц

Средний чек от 10 млн. р.

Конкурентный анализ



По результатам внедрений

На **8–14%**
прирост по продажам

На **42%**

Ускорилось развитие навыков продаж у новых сотрудников

99%

Сотрудников готовы обучаться/переобучаться в виртуальной реальности

x3

В 3 раза сократилось время обучения персонала



Ключевые сотрудники



Наташа Флокси
генеральный директор

12-летний опыт в роли руководителя, последние 4 года в собственной компании. За это время создано 40+ коммерческих проектов и разработано 6 продуктовых решений (B2C) с использованием иммерсивных технологий (VR/AR).



Евгения Сорокина
Менеджер проектов

13-летний опыт менеджмента проектов. В течение последних двух лет работала веб-продюсером со специализацией в веб-разработке, рекламе, брендинге, стратегии. 5 лет руководила собственной веб-студией. Успешный запуск 30+ коммерческих проектов.



Олег Радченко
ведущий технический специалист

14-летний опыт разработки и управления разработкой цифровых проектов и продуктов (веб-сайты, веб-сервисы, мобильные и десктопные приложения) для областей B2C и B2B. Опыт в сфере иммерсивных технологий (VR/AR) более 4 лет.

Планы до Q2 2020

- 30 пилотов
- 10 scale up'а после пилотирований
- Узнаваемость бренда
- Расширенный инструментарий для сборки симуляций и аналитики
- Аутентификация по голосу и поведению пользователя

Инвестиции

₽125М

На развитие продукта, выход в новые сегменты, для подтверждения ценности решения внутри каждого клиента (достижение годовой рекуррентной выручки с 1 клиента от 5 до 30 млн руб/ в год), маркетинг, R&D, выход на Американский рынок.

>₽120М

Мы планируем заработать в течении 12 месяцев, за счет пилотов, масштабирований, коробочных решений и партнерских программ.

cerevrum

Natural Experience Learning System (NELS)

Наташа Флокси
Генеральный директор Cerevrum

+7 999 222 6644
floksy@cerevrum.com

www.cerevrum.com



 Business Priority

<https://www.businesspriority.ru/>